

DISMINUIR

TIEMPO IMPRODUCTIVO









COMPETITIVIDAD



Contacto

(a) [1] 650 200 118 - 618 926 027

(b) info@dhais.es

(c) dhais.es

SERVICIOS



ESTUDIOS DE AHORRO PERSONALIZADOS SOBRE LOS COSTES ESTRUCTURALES



NEGOCIACIÓN O RENEGOCIACIÓN DE LOS CONTRATOS DE SERVICIOS ACTUALES



ASESORAMIENTO Y NEGOCIACIÓN EN LA CONTRATACIÓN DE UN NUEVO SERVICIO



SEGUIMIENTO DE LA CORRECTA IMPLANTACIÓN DE UN SERVICIO

PRINCIPALES VENTAJAS



IMPORTANTES AHORROS EN COSTES ESTRUCTURALES



REDUCCIÓN DEL TIEMPO DEDICADO A LA GESTIÓN DE TAREAS IMPRODUCTIVAS

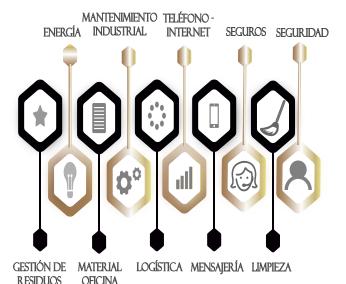


IMPORTANTE FUERZA NEGOCIADORA POR EL VOLUMEN DE COSTES GESTIONADO



PROFESIONALIZACIÓN DEL SERVICIO DE NEGOCIACIÓN

CATEGORÍAS DE COSTES ESTRUCTURALES



Y CUALQUIER OTRO COSTE A PETICIÓN DEL CLIENTE

METODOLOGÍA



EJEMPLO PRÁCTICO

	SITUACIÓN Inicial	REDUCCIÓN Costes 20 %	EQUIVALENTE EN Ventas
VENTAS	100 €	100 €	140 €
COSTES DIRECTOS	35 €	35 €	49 €
COSTES DE PERSONAL	35 €	35 €	49 €
COSTES GENERALES	20 €	(16 E)	28 €
BENEFICIO NETO	10 €	14 €	14 €
B º TRAS IMP. (40%)	6 €	8 €	8 €

REDUCIR LOS COSTES ESTRUCTURALES UN 20% EOUIVALE A UN INCREMENTO DEL 40% EN VENTAS